


Le monde fait des affaires.

Et vous ?

Les entreprises congolaises ont le potentiel - il leur manque les portes d'entrée.

 Slovaquie

 Dubaï

 Congo

Vouloir s'internationaliser ne suffit pas

Le manque de réseau et de méthode tue plus de projets que le manque de capital.



Des mois de prospection

Trouver les bons partenaires à l'étranger prend des mois - sans garantie de résultat.



Des missions coûteuses

Les déplacements de prospection s'improvisent mal et coûtent cher.



Aucun relais fiable

Les entrepreneurs congolais n'ont pas d'interlocuteur établi sur ces marchés.

3 000 \$

envolés en 72h à Dubaï - sans rendez-vous qualifiés.

Déplacements coûteux,
interlocuteurs non préparés

Contacts froids - sans contexte ni
confiance préalable

Retour sans suite, sans compte-
rendu, sans plan B

Le Pack Découverte : votre bureau de prospection externalisé

Nous préparons le terrain - vous arrivez pour conclure.

1

Cibler

Analyse de besoin & profil partenaire défini

2

Contacter

Prise de contact professionnelle en votre nom

3

Rencontrer

3 à 5 rendez-vous B2B qualifiés & confirmés

5 étapes. Un seul objectif : vos rendez-vous.

Un processus structuré de A à Z.

01

Analyse & Ciblage

Entretien en ligne, compréhension de votre activité, définition du profil partenaire.

02

Recherche & Présélection

Identification d'entreprises pertinentes, vérification de base, priorisation.

03

Prise de contact

Premier contact en votre nom, présentation synthétique, collecte des manifestations d'intérêt.

04

Organisation RDV B2B

3 à 5 rendez-vous qualifiés (visio ou présentiel), confirmation des participants.

05

Briefing & Compte-rendu

Briefing avant les rencontres, compte-rendu après chaque RDV, recommandations de suivi.

Pourquoi la Slovaquie ? Pourquoi Dubaï ?

Deux marchés complémentaires, deux types de partenariats stratégiques.



SLOVAQUIE

Porte d'entrée de l'Union Européenne

- Industrie manufacturière robuste
- PME européennes accessibles
- Cadre juridique stable et fiable
- Hub logistique centre-Europe



DUBAÏ

Hub commercial mondial

- Forte diaspora africaine établie
- Culture business propice aux deals rapides
- Connecté à l'Asie, l'Afrique & l'Europe
- Secteurs tech, commerce & finance

Le trait d'union entre le Congo et le monde.



Expertise terrain

Connaissance profonde du tissu économique congolais et de ses besoins spécifiques.



Réseau activé

Contacts qualifiés en Slovaquie et aux Émirats Arabes Unis, prêts à s'engager.



Sur-mesure

Chaque mission est unique. Chaque client est accompagné de façon personnalisée.

Vous vous reconnaissez ici ?

Ce pack est fait pour les entrepreneurs qui veulent des résultats, pas des promesses.



La PME congolaise

Cherche des fournisseurs, distributeurs ou clients à l'international pour scaler son activité.



L'entrepreneur explorateur

Souhaite tester un marché étranger avant d'y investir massivement, sans prendre de risques inutiles.



L'investisseur stratégique

Recherche des partenaires locaux fiables en Europe ou aux Émirats pour structurer ses projets.

Un forfait sur-mesure. Zéro surprise.

Vous payez une mission structurée — pas un voyage dans l'inconnu.

Ce qui est INCLUS

- Analyse de besoin et ciblage
- Recherche et présélection des partenaires
- Prise de contact en votre nom
- 3 à 5 rendez-vous B2B qualifiés
- Briefing + compte-rendu + recommandations

À votre charge

- Frais de déplacement vers Slovaquie ou Dubaï
- Hébergement et frais de séjour
- Frais de visa si nécessaire

Acompte au démarrage · Solde après la tenue des rendez-vous · Devis sur mesure selon pays et secteur

Votre prochain partenaire vous attend déjà.

Il suffit d'un message pour démarrer.

 Email

crys@crystacky.com

 Site

crystacky.com

Précisez dès votre premier message : pays ciblé · secteur d'activité · type de partenaires recherchés